



# LÄHIRUOKA DIILI

HENRI PIKKARAINEN

p. 044 520 7709

&

KIRSI HUOTARI

p. 050 547 6566

03.11.2014

*Lähiruokadiili*



# Miksi Lähiruokadiili?

Lähiruokadiili tarjoaa mahdollisuuden ostaa lähiruokaa suoraan tuottajalta.  
Lähiruokadiili on tuottajan ja kuluttajan yhteinen kauppapaikka.



# Miksi Lähiruokadiili?

- Tarjoaa terveellistä, laadukasta, hyvän makuista lähiruokaa
- Alkuperä, tuottaja ja valmistaja tiedossa
- Tuetaan pienyrittäjiä, aluetaloutta ja maaseudun elinvoimaisuutta
- Ostosten tekeminen käy helposti yhdellä sivustolla
- Tarjolla hyviä diilejä, esim. erikoistuotteita ja hyviä tarjouksia
- Jatkuvasti vaihtuva valikoima



# Mikä Lähiruokadiili on?

## Tuottajan näkökulma:


- toimii tuottajalle verkkokauppa-alustana omien tuotteiden markkinointia ja myyntiä varten. [Katso linkki.](#)

## Kuluttajan näkökulma:

- Verkossa toimiva kauppapaikka, josta voi ostaa lähiruokaa loistavina diileinä suoraan tuottajalta. [Katso linkki.](#)


## Lähiruokadiilin näkökulma:

- Tarjoaa kaupankäyntialustan lähiruokatuottajan ja kuluttajan välille (toimii välittäjänä) koko Suomen laajuudella.



# Hyödyt lähiruokatuottajalle (1/2)

- *Lisää asiakkaita/myyntiä/  
tunnettavuutta ja sitä kautta  
rahavirtaa*
- *Verkkokauppa ilman perustamiskuluja  
→ sivujen markkinoinnin ja päivityksen  
hoitaa Lähiruokadiili*
- *Näkyvyys sivuilla on ilmaista,  
toteutuneesta diilistä proviisio (15%)*
- *Mahdollisuus nopeaan varaston  
tyhjennykseen*



# Hyödyt lähiruokatuottajalle (2/2)

- Ei edellyttä tuottajalta ympärivuotista myyntiä
- Tuottaja voi itse vaikuttaa siihen, milloin ja millaisia diilejä antaa myyntiin: mikä tuote, millä hinnalla, millä ehdoilla (diilin minimihinta 19€ ja vähintään 20kpl yhtä diiliä myyntiin → tarvittaessa voidaan neuvotella)
- Verkostoituminen



# Hyödyt kuluttajalle

- Löytää lähiruokatuottajat yhdeltä sivustolta
- Osta lähiruokaa hyvillä diileillä omalta lähialueelta tai muualta Suomesta
- Hyödyllinen palvelu myös matkailijalle
- Palvelee lähiruokaa käyttäviä yrityksiä välittäen diilejä suoraan tuottajilta



# Miten Lähiruokadiili eroaa kilpailijoista (1/2)

- Ohjaa kuluttajia (myös matkailijoita) suoraan tilamyymälöihin ja lähiruoan myyntipisteisiin
- Toimii asiakashankinnan kanavana
- Ilmainen verkkokauppa-alusta tuottajalle, ei kiinteitä kuluja (vain myyntiprovisio)
- Tuotevalikoima vaihtuu jatkuvasti (hyödyntää mm. sesonkeja)
- Koko Suomen kattava palvelu, tuottajia mukana koko Suomen alueelta






# Miten Lähiruokadiili eroaa kilpailijoista (2/2)

- Monipuolinen/joustava: tuotteen voi noutaa suoraan tilalta/toimituspisteestä tai tuote voidaan toimittaa suoraan kotiin
- Tarjoaa yrityksille mahdollisuuden ostaa tuotteita suurempina erinä
- Diilejä myös lähiruokaa tarjoavilta ravintoloilta



# *Erilaisia diilejä*

- *Erikoinen tuote*
- *%-alennus*
- *Kaksi yhden hinnalla*
- *30 € arvoisen tuotekori/lahjakortti 20 €:lla*
- *Kuukauden ruokatuotteet (esim. maito) viikon erissä toimitettuina*
- *Jne.*



# Miten Lähiruokadiili - palvelu toimii?

*Kuluttaja valitsee diilit ostoskoriin*



*Maksaa ostokset*



*Lunastaa koodilla tuottajalta*




*Nauttii lähiruoasta ja matkailijana  
paikallisista ruokatuotteista!*



# *Tuottajan vastuut*

- *Sitoutuminen*
- *Toimitusehtojen noudattaminen*
- *Tuottaja ei voi myydä Lähiruokadiili-sivuilla tarjolla olevaa diiliä muuta kautta edullisempaan hintaan*
- *Vastuu tuotteesta ja sen toimittamisesta asiakkaalle on tuottajalla*



# Lähiruokadiilin vastuut

- Vastuu Lähiruokadiili -sivuston markkinoinnista ja tunnetuksi tekemisestä valtakunnallisesti
- Sivuston ylläpitäminen
- Vastuu sivuston oikeellisuudesta
- Rahaliikenne
- Sitoutuminen
- Toimitusehtojen noudattaminen



# *Lopuksi...*

*Aiomme olla sekä  
tuottajien että kuluttajien  
keskuudessa Suomen  
halutuin palvelu  
lähiruoan myynissä!*